



JE CONSTRUIS MON PROJET EN CLASSE VIRTUELLE

Formation de création/reprise d'entreprise

Formation n°26CV-CRE-JCMP | Mise à jour le 4 Mars 2026
Parcours non-certifiant

Créer son entreprise, c'est oser concrétiser une envie profonde : gagner en indépendance, inventer son propre emploi, se lancer dans une aventure humaine et professionnelle, relever un défi stimulant, ou encore vivre de sa passion tout en valorisant son savoir-faire. C'est aussi donner du sens à son quotidien, en alignant travail et épanouissement.

Pourtant, le succès ne s'improvise pas : entre les réalités du terrain et les défis du quotidien, une préparation rigoureuse et un accompagnement expert font toute la différence. Anticiper les obstacles, affiner sa stratégie et s'entourer des bons partenaires dès le départ, c'est multiplier ses chances de réussite et construire un projet solide, viable et pérenne.

LES + DE LA FORMATION A L'AFRAT UNE APPROCHE HUMAINE ET SUR MESURE

À l'AFRAT, nous plaçons l'humain au cœur de la formation. Créer ou reprendre une entreprise est un parcours semé d'embûches, mais aussi de belles rencontres et d'opportunités.

Nous misons sur :

- **Un accompagnement individualisé** : 90h de travail tutoré pour affiner votre projet avec des formateurs dédiés à votre écoute.
- **Une écoute active et une proximité constante** : nos formateurs, chefs d'entreprise et experts, sont accessibles, réactifs et engagés dans votre réussite.
- **Un climat de confiance et de collaboration** : petits groupes de 10 participants maximum pour favoriser les échanges authentiques et le partage d'expériences.
- **Une pédagogie adaptative** : nous nous ajustons à votre rythme, vos besoins et vos contraintes, pour que la formation soit un levier, pas une charge.

Avec nous, vous n'êtes pas seul(e) : vous bénéficiez d'un soutien continu, d'une communauté solidaire et d'un cadre stimulant pour oser entreprendre en toute sérénité.

ENTREPRENDRE POUR DONNER UN SENS À SA VIE PROFESSIONNELLE

En 2025, la France a enregistré plus d'1,1 million de créations d'entreprises, confirmant une dynamique entrepreneuriale toujours en hausse. Les créations de sociétés (SARL, SAS, etc.) ont progressé de 27 % par rapport à 2024, tandis que les micro-entreprises ont connu une croissance de 20 %, portées par la flexibilité et l'attrait pour l'autonomie. Cette tendance s'explique par un cadre administratif simplifié, un accès facilité aux aides et une volonté croissante de donner du sens à son activité professionnelle.



OBJECTIFS DE FORMATION

- Valider la faisabilité de votre projet,
- Acquérir les compétences essentielles pour diriger une entreprise avec succès
- Apprendre à présenter votre projet de manière convaincante pour séduire vos futurs partenaires et clients.

Une formation complète pour transformer votre idée en une entreprise pérenne. 🚀

DATES 12 janvier 2026 au 17 mars 2026
04 mars 2026 au 12 mai 2026
27 avril 2026 au 03 juillet 2026
14 septembre au 18 novembre 2026

LIEU Chez vous, en classe virtuelle (visioconférence)

DUREE 190h de cours + 90h de travail individuel = 280h

PLACES 10 places disponibles par session.

CONTENU



NOUVEAU MODULE : BOOSTER SON MARKETING & AUTOMATISER SON BUSINESS GRÂCE À L'IA



MODULE 1 Posture entrepreneuriale
Adopter la posture du chef d'entreprise et prendre de l'assurance

MODULE 2 Étude de marché
Qualifier les besoins, construire son offre et la positionner sur le marché, affiner la plus-value de son offre

MODULE 3 Ressources humaines
Appréhender le métier de chef d'entreprise, gérer ses besoin RH

MODULE 4 Commercialisation
Communiquer efficacement et convaincre ses clients

MODULE 5 Enjeux nouvelles technologies
Penser sa stratégie digitale et choisir les bons outils

MODULE 6 Administration et gestion de l'entreprise
Maîtriser les bases de la comptabilité gestion pour élaborer son prévisionnel financier, vérifier la viabilité financière du projet

MODULE 7 Reprise d'entreprise Préparer un projet de reprise

MODULE 8 RSE
Intégrer la responsabilité sociétale des entreprises dans son projet

MODULE 9 Interlocuteurs clés
Cerner les interlocuteurs clés, leurs missions et savoir négocier

MODULE 10 Plan d'affaires
Elaborer son plan d'affaire et exposer son projet devant un jury d'experts

MODULE 11 Temps de travail tutoré
Intégrer les apports et les appliquer à son projet, confronter son projet et formaliser son plan d'affaires

PRE-REQUIS

Avoir une idée de création relativement définie

Maîtriser l'outil informatique
Pouvoir se connecter à Internet avec un ordinateur équipé d'une webcam

EVALUATION

Formalisation du plan d'affaires (ou business plan), du business model canvas et présentation du projet devant des acteurs de la création d'entreprise.

INSCRIPTION

- 1/ Pré-inscription sur www.afrat.com
- 2/ Participation à une information collective
- 3/ Entretien individuel
- 4/ Commission d'entrée en formation
- 5/ Réponse de la commission dans les meilleurs délais

FINANCEMENT

Financement par la Région Auvergne Rhône-Alpes et l'Union Européenne.

CONTACT

REFERENTE DE FORMATION
Catherine VAN VAERENBERGH
04 76 95 35 08 - 06 75 53 10 72
catherine.vanvaer@afrat.com

AFRAT
314 chemin du Manoir
38880 Autrans-Méaudre en Vercors
www.afrat.com
afrat@afrat.com

Satisfaction générale
90%
Equipe de formateurs
Expérience Enrichissante et Humaine

Taux de création d'entreprise à 12 mois **60%**



Formation mise en œuvre avec le concours financier de :



Cofinancé par
l'Union européenne

Cette formation bénéficie
de l'appui technique des
prescripteurs de :



Charte H+ pour favoriser
l'accueil des personnes en
situation de handicap :



N°SIRET AFRAT : 77947830400016