



DONNER DE LA VALEUR À VOTRE OFFRE ET ANCRER LA DANS VOTRE TERRITOIRE

Formation de création/reprise d'entreprise spécialisée dans les projets de création sur les territoires ruraux et de montagne, et intégrant les enjeux de transition.

Formation n°23AU-CRE-M1 | Mise à jour le 23 Mai 2024
Parcours non-certifiant



Les raisons motivant la création d'une entreprise sont multiples : volonté d'être indépendant, créer son propre emploi, vivre une aventure, relever un défi dans un contexte en transition, donner un sens à sa vie professionnelle, vivre de sa passion, valoriser un patrimoine... Vous souhaitez créer ou vous avez déjà créé et vous désirez faire une étude complète de votre marché sur votre territoire de montagne en pleine transition.

Cette formation en deux temps (2 x 2 1/2 journées de 3h) vous propose de définir vos futurs clients et leurs besoins pour proposer une offre cohérente et adaptée. Vous allez également apprendre à connaître et appréhender la (les) spécificité de votre territoire de montagne, identifier leurs ressources et comment articuler sa future activité avec ceux-ci. Et enfin, positionner votre offre en fonction de vos futurs clients et du territoire choisi

OBJECTIFS

- Etudier son marché en relation avec son territoire et sa concurrence
- Définir sa clientèle cible, création de son Persona
- Définir son offre pertinente en réponse aux besoins des clients et de son territoire

CONTENU

- Analyse de mon territoire et mon environnement - diagnostic territorial
- Comprendre les enjeux de son territoire
- Elaboration d'un questionnaire client
- Création de fiches personae
- Mise en place d'une veille concurrentielle, mapping concurrentiel



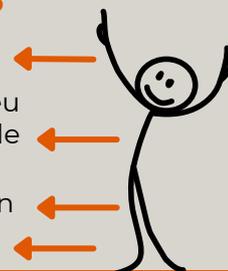
Méthodes d'animation :
Techniques de créativité pour enrichir votre idée et profiter des échanges avec autres créateurs
Rencontres inspirantes

LES + DE LA FORMATION

- ✓ Face à face pédagogique avec une formatrice spécialisée dans l'étude de marché ayant une expertise de 5 ans de formation création d'entreprise en classe virtuelle
- ✓ Approche pédagogique qui s'inspire de démarches entrepreneuriales nouvelles pour mieux répondre aux enjeux actuels
- ✓ Formation en deux temps (2 x 2 séances) pour avoir le temps de produire les documents nécessaire à l'élaboration de son offre chez soi en virtuelle

PROFIL & PRE REQUIS

- Avoir défini clairement son offre
- Avoir un projet concret avec un lieu d'implantation défini (boutique, fond de commerce ...)
- Avoir choisi son territoire d'implantation
- Projets avec valeurs



MODALITES

Formation en deux temps en classe virtuelle :

Les 27 et 28 Juin et les 12 et 13 Septembre 2024
Les 16 et 17 Septembre et les 7 et 8 Octobre 2024

Tarif : 420 €, 12 h de formation



CONTACT

Catherine VAN VAERENBERGH
06 75 53 10 72
catherine.vanvaer@aftrat.com

AFRAT - 314 chemin du Manoir
38880 Autrans-Méaudre en Vercors
www.aftrat.com - aftrat@aftrat.com

N°SIRET AFRAT : 77947830400016